

経営コンサルティング実践塾の基本研修を修了された皆様が対象です
業績拡大・営業改革の実行を継続して実施する経営者とマネジメント層の皆様

経営研究会(絆の会)会員制

経営研究会の特徴

① 最新の経営改革手法解説(年4回)

元、監査法人トーマツ前川春樹を講師として年間4回+ α 、定期的に行われる集合研修、及び、毎月開催される個別相談会(予約制)、皆様が実践塾で身に着けたノウハウを活用できるようになります。

② 毎回変わる特別ゲスト講師による講演(年4回)

経営者の方に講演して頂きます。経営哲学や様々な体験をもとに経営のポイントや、事業への想いや取り組み姿勢、経営者としての人との接し方など、現在の経営に必要なポイントを講演頂きます。

③ 会員間のビジネスマッチング(年4回+ α)

会員各社様の具体的なビジネスを知り協業できる機会を作ります。自社での活用、お客様への紹介、パートナー契約などより具体的に活動できる機会を多く作ります。

④ 多くの経営者の方との人脈形成(次世代経営者に必要な志づくり！)

経営実践塾生はもとより多くの人脈形成を行います。ビジネスにおいては信頼関係が非常に重要です。研修、懇親会、イベントなどコミュニケーションを通じて絆の強化を行います。

開催概要

日時

2017年(2月14日、5月10日、8月22日、11月16日)全4回
※欠席時DVD+テキスト配布。13:00~17:30 (受付開始 12:45)

会場

オーラム(会議室)

(住所: 東京都台東区東上野1-26-2)
最寄り駅: 大江戸線、つくばエクスプレス線 新御徒町駅A1出口2分

年間
受講料

98,000円(税別2名様登録)

原則、一括払い(毎月の分割払い要相談)、第1回研修翌月末まで振込み

相談会

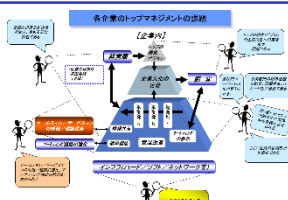
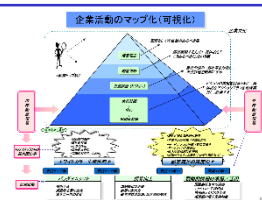
相談会毎月開催中(予約必要)



経営改革相談

人事制度改革相談

新事業計画の相談



事業計画書
マーケティング
販売促進
営業改革

経営研究会(絆の会)でしか知れないこと

1. 市販の本では絶対に書かれていない、課題から解決策まで解説
(成果物の特別提供)

1. 知ってる、分かっているでは意味がない。研修翌日から実践できることを学んで頂きます(事例を中心に)
2. 実際にコンサルティングした成功事例、失敗事例の成果物を提供
3. 会員向け相談会毎月開催(課題解決策提供)
4. 会員企業様を、JMCリスクソリューションズがパートナーとして宣伝、PRのための環境を提供します

定例会

	経営研究会・絆の会メニュー	要時間	開始時間
1	特別ゲストによる基調講演	90分	13時00分～14時30分
2	前川春樹塾長による最新の経営改革手法	90分	14時30分～16時00分
3	会員企業によるプレゼン(3社)	90分	16時00分～17時30分
4	絆の会懇親会	180分	18時00分～21時00分

参加特典: 経営コンサルティング実践塾、修了式後の合同懇親会ご招待(年3回)、相談会1回無料

特別イベント: 各種イベント企画(企業現地見学会、企業プレゼン、スポーツ大会など)

講師: 前川春樹及び、毎回変わる特別ゲスト講師

	講師プロフィール 前川春樹 コンサルティング経歴35年 元監査法人トーマツ マネ ジメント・コンサルティング 部門シニアマネージャー 、トーマツ100%子会社 日本マネジメントシステム コンサルティング事業部取 締役(兼務)、一部上場企業 役員を経験、主な実績とし てBPR、営業改革、公開支 援績: コニカ、日立グル ープ、東洋タイヤ、ホリプロ 、東進ハイスクール等多 数(100社) 主な著書に「日本 型BPR」	特別ゲスト講師	講演概要
		①NEC特別顧問 元、代表取締役副社長 岩波利光氏	実践してきた経営哲学 や体験談を語り若き経 営者への助言
		②選定中	
		③選定中	
		④選定中	

お問い合わせ窓口



JMCリスクソリューションズ

経営支援サービス事業 鈴木 達雄

住所: 東京都文京区湯島3-26-11 YMビル5階

TEL: 03-6895-8763 FAX: 03-6895-8212 E-mail: sc@jmc.ne.jp